

Le CDE, partenaire des entrepreneurs en Franconomie

par Hamed Sow,
Directeur Général du CDE



Le CDE, Centre pour le Développement de l'Entreprise, Institution conjointe UE-ACP de l'Accord de Cotonou est un partenaire du projet «Entreprendre en Francophonie».

D'abord parce que c'est à l'échelle des territoires et des régions que le développement prend racine.

Ensuite, parce que la clé du développement, c'est entreprendre. Certes, c'est aux Etats de créer les conditions du développement des entreprises, mais sans les entrepreneurs, le meilleur des climats propices à l'investissement reste une coquille vide.

Le CDE soutient la création et le développement des entreprises dans la zone ACP, qui compte de nombreux pays francophones.

Le développement des entreprises repose sur trois piliers :

- un environnement propice aux affaires,
- l'accès des entreprises aux financements tant pour leurs équipements que pour leurs besoins en fonds de roulement,
- les services d'appui technique aux entreprises : élaboration de leurs plans d'affaires, études diverses, etc...

C'est sur ce dernier point que le CDE intervient, soit directement, soit au travers des organisations intermédiaires. A cette fin, il a retenu deux axes d'action :

La proximité. Elle est indispensable pour répondre rapidement aux besoins des entreprises. Le CDE a donc choisi la régionalisation par la mise en place d'un réseau de Bureaux Techniques d'Intervention dans les pays ACP, habilités à conduire des interventions auprès des entreprises. Ils sont

coordonnés par un Bureau régional du CDE, auquel les capacités d'intervention du CDE sont transférées. Ce mouvement s'intègre dans la logique de décentralisation et de soutien de l'intégration régionale adoptée par les agences de développement.

L'approche programme. Elle permet de tirer le meilleur parti du savoir-faire de l'institution dans ses domaines d'excellence : les métiers du bois, l'aquaculture, le tourisme ou le textile, la mise à niveau, l'informatique, la finance, l'optimisation énergétique ou la finance. Le CDE offre ainsi des interventions groupées à des entreprises confrontées à une problématique identique et décline, dans plusieurs régions, les «meilleures pratiques» mises au point ailleurs.



Le CDE s'est fait une spécialité de l'appui aux entreprises d'affutage du bois.

Pour tirer le meilleur parti de ces deux axes, le CDE a introduit plusieurs démarches innovantes :

- La validation des programmes par le secteur privé et les partenaires de développement, au travers d'une concertation avec le secteur privé, lors de manifestations régionales ou au cours de réunions avec la Commission européenne ;

• La coordination avec les nombreux acteurs du développement. Il faut répondre à «qui fait quoi, comment et où ?» avant de lancer un nouveau programme ou une nouvelle intervention. Pour cela, le CDE procède à un exercice de veille stratégique afin d'examiner plusieurs milliers de projets en cours ou en gestation ;

• L'identification et la validation d'outils pratiques susceptibles d'épauler les entreprises et les organisations intermédiaires, comme par exemple :

- un logiciel pour favoriser les partenariats d'entreprise qui serait mis à la disposition des organisations intermédiaires organisant des rencontres sectorielles ou professionnelles ;

• un processus de certification éthique pour les investisseurs soucieux d'intégrer les principes de la responsabilité sociale et environnementale dans le choix des entreprises qu'ils envisagent de financer ;

- une suite logicielle performante conçue pour faciliter la préparation, la gestion, le suivi, le financement, le suivi et l'évaluation de projets.

Il en existe d'autres (préparation de plan d'affaires, évaluation de projets, e-commerce, etc...) que le CDE présentera sur un nouveau site web (www.cde.int) conçu comme un espace de partage des savoirs sur le développement du secteur privé.

Les régions francophones du Nord et du Sud seront pleinement associées à ces projets. Elles trouvent, auprès du CDE et de ses réseaux en Europe et dans les pays ACP, un partenaire désireux de contribuer activement au développement de leurs entreprises. ■